

Job Description

Manager Business Marketing Opto Europe (m/w/d)

1. Unternehmensdarstellung

Unser Klient ist ein weltweit agierendes, dynamisches High-Tech-Unternehmen und gehört zu den global führenden Herstellern aktiver und passiver elektronischer Bauelemente. Mit über 26.000 Mitarbeiter(inne)n in verschiedenen deutschen und weltweiten Tochterunternehmen ist er ein technisch führender Anbieter von Standard- und Spezialprodukten.

2. Position

Wesentliche Aufgaben:

- Führung des europäischen Business Marketing-Teams für Optoelektronische Produkte
- Verantwortung für das taktische & strategische Marketing
- Definition und Umsetzung von Produktstrategien für kurzfristige und langfristige Ziele in enger Zusammenarbeit mit der Division
- Umsatz- und Margenverantwortung
- Preisgestaltung und regionale Preisstrategie sowie Vorbereitung und Durchführung von Jahresverhandlungen
- Förderung des Geschäftswachstums durch Produktwerbung und Kundenentwicklung in Abstimmung mit den Vertriebs- / Business Development Teams
- Unterstützung unseres europäischen Kundenstamms sowohl technisch wie auch kommerziell
- Mitarbeit bei Definition und Erstellung des Budgets für Umsatz- und Ergebnisentwicklung
- Planung und Durchführung notwendiger Aktionen, um erstellte Budget-Ziele maximal zu erreichen
- Produktpräsentationen und Training für Sales und Kunden
- Erstellung von Markt-, Kunden- und Wettbewerbsanalysen

3. Anforderungsprofil:

Der ideale Kandidat:

Folgende Anforderungen sollte der ideale Kandidat erfüllen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Elektronik / Physik oder ähnlich (bzw. vergleichbarer Ausbildungsstand)
- Einschlägige Berufserfahrung in vergleichbarer Position im Bereich Semiconductor, bevorzugt aus dem Bereich Infrarot, Optischer Sensoren und Optocoupler
- Erfahrungen mit Kunden in der Automotive Industrie sowie auch Distribution
- Fließend Englisch und Deutsch in Wort und Schrift
- Starke Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
- Erfahrungen in Team- und Mitarbeiterführung
- Bereitschaft zu Reisetätigkeit hauptsächlich innerhalb Europas, gelegentlich weltweit

4. Berichtsweg

Der „Stelleninhaber“ berichtet direkt an den Senior Director Business Marketing Semiconductors Europe.

5. Allgemeines

Der Kandidat (m/w/d) verpflichtet sich, alle im Rahmen des Bewerbungsprozesses bekannt gewordenen Informationen, insbesondere Adresse, Name, Firmierung und Ansprechpersonen des Auftraggebers von TW CONSULT geheim zu halten und nicht an Dritte weiter zu geben. Im Übrigen gelten die Datenschutzrichtlinien auf unserer Website.

6. Kontakt

TW CONSULT search & selection
Veilchenstrasse 1
85609 Aschheim b. München
Tel.: +49 (0) 89-72 46 90 57
Mail: application@tw-consult.com
Web: www.tw-consult.com